

Verkoopsuccessen voor Punch Telematix

Wervik, België – 11 december 2006 - Punch Telematix, een groeiend en innoverend beursgenoteerd telematicabedrijf actief in België, Nederland en Frankrijk, boekte de afgelopen weken enkele opmerkelijke verkoopsuccessen. Er werden niet minder dan duizend high-end oplossingen verkocht. Steeds meer grote bedrijven vinden de weg naar de totaaloplossingen van deze telematicadienstverlener. De strategie en aanpak van Punch Telematix werpen duidelijk vruchten af.

Grote namen uit de transportsector

In Nederland trekt Punch Telematix grote bedrijven aan als Wim Bosman Groep, logistiek dienstverlener met een Europees netwerk en wereldwijd actief en Peter Appel Transport, het vroegere Dick Vijn Transport dat gespecialiseerd is in temperatuurgecontroleerd levensmiddelentransport. In België kiezen Coulier Transport, dochter van het Franse Groupe Samat en Europees marktleider in tanktransport van gevaarlijke goederen, Van Dijk Transport, gespecialiseerd in temperatuurgecontroleerd vervoer van planten doorheen heel Europa en Java, vooral gekend als koffiebranderij en vandaag het op één na grootste foodservicebedrijf in België, voor de oplossingen van Punch Telematix.

Recept voor succes

Punch Telematix' oplossingen zijn **totaaloplossingen**: de klant heeft slechts een enkel aanspreekpunt voor alle componenten van zijn telematicatoepassing. De totaaloplossingen van Punch Telematix zijn ook doelbewust gebaseerd op een **open**, modulaire en schaalbare architectuur. Daardoor zijn ze eenvoudig integreerbaar met reeds bestaande oplossingen en kunnen ze meegroeien met de behoeften van het bedrijf. Bovendien zijn de toepassingen toegankelijk via **ASP** (Application Service Providing). De backoffice-applicaties zijn vanop afstand toegankelijk; een eenvoudige internetverbinding volstaat. En omdat de integrale oplossingen kunnen worden aangeboden tegen een maandelijks abonnementsstarief, zijn de **gebruikskosten** voor de klant perfect **voorspelbaar**.

De distributieaanpak is een evenwichtige combinatie van verkoop via 'Value Added Resellers', zoals bijvoorbeeld Rietveld BV in Nederland en Computer Support in België, en directe verkoop via de verschillende vestigingen van Punch Telematix in België, Nederland en Frankrijk. Op die manier blijft de afstand tot de klant beperkt en kan Punch Telematix zijn aanpak en dienstverlening maximaal afstemmen op de klant in kwestie.

"Wij hebben de afgelopen maanden veel aandacht besteed aan de transportsector met als resultaat dat we de voorbije weken niet minder dan duizend high-end units verkocht hebben", zegt Luc Lammens, CEO van Punch Telematix, "Dat grote namen

als Wim Bosman en Coulier, om er maar enkele te noemen, kiezen voor onze toepassingen in plaats van voor die van Transics of Groeneveld, betekent dan ook een erkenning van onze strategie en aanpak, en onderstreept tegelijkertijd de kwaliteit van onze technologische componenten. De erkenning van deze representatieve bedrijven én de lage instapdrempel van onze kostenvoorspelbare totaaloplossingen zullen ook de ontsluiting van de markten voor de kleine en middelgrote ondernemingen versnellen. Dat geeft ons alvast een extra stimulans om op de ingeslagen weg door te gaan.”

Sinds 29 november jl. noteert Punch Telematix aan Eurolist by Euronext Brussels.

#einde#

Over Punch Telematix

Punch Telematix is een pan-Europese leverancier van telematicadiensten. Het bedrijf biedt alle marktsegmenten een compleet gamma oplossingen voor het afstandsbeheer van hulpmiddelen en activa, gaande van basisuitvoeringen tot semi-geavanceerde of hoogtechnologische telematicatoepassingen. Punch Telematix levert breed bruikbare oplossingen gebaseerd op een open, modulaire en schaalbare architectuur. Dankzij overeenkomsten met verscheidene mobiele operatoren (waaronder Proximus en Vodafone) biedt Punch Telematix niet enkel de hardware- en softwareonderdelen van het frontend- en backoffice, maar ook de noodzakelijke datacommunicatie. De oplossingsbundels van Punch Telematix worden aangeboden tegen een maandelijks vast tarief en omvatten hardware, airtime en software. Ze verschaffen klanten op die manier een oplossing met een lage instapdrempel (geen kapitaalinvestering vereist), tegen een vooraf gekende en vaste kostprijs.

Punch Telematix is genoteerd aan Eurolist by Euronext Brussels (ticker: PTX).

Voor meer informatie

Luc Lammens, CEO Punch Telematix – luc.lammens@punchtelematix.com – Bootweg 4 - 8940 Wervik – België - Tel.: +32 56 239 411 – Fax: + 32 56 239 400 – www.punchtelematix.com